

LE JAPON :

OCCASIONS D'AFFAIRES ET MEILLEURES PRATIQUES

7 JUIN 2013

- 7 H 30** **INSCRIPTION ET PETIT DÉJEUNER**
- 8 H** **MOT DE BIENVENUE**
Chambre de commerce du Montréal métropolitain
- 8 h 05 – 8 h 25** **L'environnement d'affaires au Japon**
Tatsuo Arai
Consul général
Consulat général du Japon à Montréal
- 8 h 25 – 8 h 45** **La stratégie du Québec au Japon : secteurs porteurs et ressources pour entreprises**
Louis-Philippe Forget
Conseiller en affaires internationales, Japon-Corée-Taïwan
Export Québec
- 8 h 45 – 9 h 15** **Démarcher le Japon : réussir sa stratégie de commercialisation et son marketing**
Didier Chanut
Consultant
Consulligence
- Jean-François Riel**
Consultant
Consulligence
- 9 h 15 – 9 h 45** **La Banque, un partenaire à l'export**
François Norris-Paquette
Directeur, Services aux entreprises – Développement PME
Banque Nationale
- 9 h 45** **PAUSE RÉSEAUTAGE**
- 10 h 10 – 10 h 40** **Aspects légaux : assurer son succès sur le marché japonais**
Conférencier à confirmer
- 10 h 40 – 11 h 10** **Les négociations interculturelles, le Japon**
Francine Masson
Conseillère en stratégies de commercialisation d'innovations

**WORLD TRADE CENTRE
MONTRÉAL** 

L'équipe d'experts en commerce international
de la Chambre de commerce du Montréal métropolitain

Le WTC Montréal reçoit le soutien financier de Développement économique Canada.

LE JAPON :

OCCASIONS D'AFFAIRES ET MEILLEURES PRATIQUES

7 JUIN 2013

11 h 10 – 11 h 50

Panel : témoignages d'entreprises présentes sur le marché japonais

Alessandro Gasparini

Délégué commercial en chef

Immervision

Panélistes à confirmer

11 h 55

MOT DE CLÔTURE ET RÉSEAUTAGE

**WORLD TRADE CENTRE
MONTRÉAL** 

L'équipe d'experts en commerce international
de la Chambre de commerce du Montréal métropolitain

Le WTC Montréal reçoit le soutien financier de Développement économique Canada.

EMANUEL COUTURE-ARMAND, chef, Développement des marchés internationaux | 514 871-4002, poste 6212 | ecarmand@cmm.qc.ca

CRÉATEURS D'AFFAIRES