

KUPNO FIRMY

Kupno firmy może wymagać czasu i pieniędzy. Ważne jest, aby zebrać jak najwięcej informacji i upewnić się, że kupujemy odpowiedni rodzaj biznesu i płacimy właściwą cenę.

OCENA FIRMY

Przed decyzją kupna firmy należy dokonać oceny jej stanu i potencjału. Oto elementy, które należy wziąć pod uwagę:

- Czy budynek, sprzęt i towar są w stanie użytkowym?
- Czy firma posiada dobrą renomę?
- Czy firma jest widoczna i łatwo dostępna? Czy jest ulokowana w mieście czy poza miastem? Należy wziąć pod uwagę niezbędne koszty wysyłkowe, jeśli będziemy oddaleni od dostawców i klientów.
- Czy produkty i usługi przynoszą dochody? Czy suma sprzedaży zwiększa się, maleje, czy pozostaje na tym samym poziomie?
- Czy stosunki robocze z dostawcami i z bankiem zapewniającym fundusze są dobre?

Jeśli interes wygląda na zbyt dobry aby był prawdziwy, prawdopodobnie tak jest. Uwaga!

USTALENIE, ILE NALEŻY ZAPŁACIĆ ZA FIRME

Kupujący powinien dobrze wiedzieć na co go stać jeszcze przed rozpoczęciem negocjacji. W negocjacjach należy być elastycznym, należy jednak także trzymać się w granicach budżetu i wartości firmy.

Jaka jest wartość firmy?

- Należy znać wartość aktywów, takich jak budynki, sprzęt i produkty.
- Inne elementy warte uwagi to sprawozdania finansowe firmy, coroczne raporty oraz własność intelektualna (na przykład, patenty i zarejestrowane nazwy komercyjne).
- Cenne aktywa firmy to także jej renoma, lista klientów oraz kwalifikacje pracowników.

Dobrze jest porozmawiać z klientami, kupującymi bezpośrednio od firmy, którą jesteśmy zainteresowani. Lepiej jest poznać opinię firmy zanim podpiszemy kontrakt. Banki są bardziej otwarte na firmę, która przynosi już zyski.

UWAGI KOŃCOWE

- Nie śpieszmy się i sprawdźmy wszystkie otrzymane informacje zanim zaangażujemy się w kupno.
- Należy kupować firmę działającą w dziedzinie, którą dobrze znamy i sprzedającą produkty, które możemy bez obaw sprzedawać.
- Kupno oprzeć należy na zasadzie zwrotu uzyskanego z inwestycji, nie na cenie.
- Nie wydawajmy od razu całej gotówki naszej na kupno firmy.
- Przed dokonaniem zakupu należy sprawdzić dostawców, klientów i opinię o firmie, którą jesteśmy zainteresowani.