

ਬਰਾਮਦ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਵਿਚਾਰਨ ਵਾਲੇ ਨੁਕਤੇ

ਬਰਾਮਦ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸੋਚਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ ਉਨ੍ਹਾਂ ਵਸੀਲਿਆਂ ਅਤੇ ਗਿਆਨ ਬਾਰੇ ਜੋ ਤੁਹਾਡੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਮੌਜੂਦ ਹਨ, ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਤਬਦੀਲੀਆਂ ਬਾਰੇ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕਰਨੀਆਂ ਪੈਣਗੀਆਂ।

ਹੇਠ ਲਿਖਿਆਂ 'ਤੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰੋ:

ਉਮੀਦਾਂ

- ਕੀ ਬਰਾਮਦ ਦੇ ਤੁਹਾਡੇ ਉਦੇਸ਼ ਸਪਸ਼ਟ ਅਤੇ ਹਾਸਲ ਕੀਤੇ ਜਾ ਸਕਣ ਵਾਲੇ ਹਨ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਪਤਾ ਹੈ ਕਿ ਬਰਾਮਦ ਕਰਨ ਲਈ ਕੀ-ਕੀ ਕਰਨਾ ਪੈਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਕਾਮਯਾਬ ਹੋਣ ਲਈ ਕਿਨ੍ਹਾਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਦੀ ਲੋੜ ਪੈਂਦੀ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਕਾਰੋਬਾਰ ਕਰਨ ਦੇ ਨਵੇਂ ਤਰੀਕਿਆਂ ਪ੍ਰਤੀ ਖੁੱਲ੍ਹਾ ਦਿਲ ਰੱਖਦੇ ਹੋ?

ਮਨੁੱਖੀ ਵਸੀਲੇ

- ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਕਰਮਚਾਰੀ ਬਰਾਮਦਕਾਰੀ ਨਾਲ ਸੰਬੰਧਤ ਵਧੀਕ ਮੰਗਾਂ ਸੰਭਾਲ ਲੈਂਦੇ ਹਨ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡੀ ਟੀਮ ਨਵੀਆਂ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਵਿੱਚ ਕਾਮਯਾਬ ਹੋਣ ਲਈ ਪੱਕਾ ਇਰਾਦਾ ਰੱਖਦੀ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ ਪੁੱਛ-ਗਿੱਛ ਦਾ ਜਵਾਬ ਫਟਾਫਟ ਦਿੰਦੇ ਹੋ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਅਜਿਹੇ ਕਰਮਚਾਰੀ ਹਨ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਵਿੱਚ ਸੱਭਿਆਚਾਰਕ ਪੱਖੋਂ ਸੰਵੇਦਨਸ਼ੀਲ ਮੰਡੀਕਰਨ ਦੇ ਗੁਣ ਹਨ?
- ਤੁਸੀਂ ਬੋਲੀ ਦੇ ਮਾਮਲੇ ਵਿੱਚ ਪੇਸ਼ ਰੁਕਾਵਟਾਂ ਨਾਲ ਕਿਵੇਂ ਨਜਿੱਠੋਗੇ?

ਵਿੱਤੀ ਅਤੇ ਕਾਨੂੰਨੀ ਵਸੀਲੇ

- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਉਤਪਾਦ ਦੇ ਨਿਰਮਾਣ ਜਾਂ ਸੇਵਾ ਦੀ ਪੇਸ਼ਕਾਰੀ ਲਈ ਚੋਖਾ ਮੂਲਧਨ ਹਾਸਲ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਵਣਜ ਦੇ ਵਿੱਤੀ ਜੋਖਮਾਂ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਲੱਭ ਸਕਦੇ ਹੋ?

- ਕੀ ਬਰਾਮਦ ਕਰਨ ਦੇ ਕਾਨੂੰਨੀ ਅਤੇ ਟੈਕਸ ਅੰਜਾਮਾਂ ਬਾਰੇ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਲਾਹ ਦੇਣ ਵਾਲੇ ਮੌਜੂਦ ਹਨ?
- ਤੁਸੀਂ ਧਨ ਦੀਆਂ ਵੱਖਰੀਆਂ ਪ੍ਰਣਾਲੀਆਂ ਨਾਲ ਕਿਵੇਂ ਨਿਜਿੱਠੋਗੇ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡੀ ਬੌਧਿਕ ਜਾਇਦਾਦ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੈ?

ਪ੍ਰਤੀਯੋਗਿਤਾਤਮਕਤਾ

- ਕੀ ਮਾਰਕੀਟ ਦਾ ਅਧਿਐਨ ਕਰਨ ਲਈ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਸਾਧਨ ਹਨ?
- ਬਰਾਮਦ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਕਿਵੇਂ ਦਾਖਲ ਹੋਣ ਦੀ ਤੁਹਾਡੀ ਵਿਉਂਤ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡਾ ਉਤਪਾਦ ਜਾਂ ਸੇਵਾ ਤੁਹਾਡੀ ਨਿਸ਼ਾਨੇ 'ਤੇ ਰੱਖੀ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਵਿਹਾਰਕ ਹੈ?

ਗਾਹਕ ਦਾ ਰੇਖਾ-ਚਿਤਰ

- ਤੁਹਾਡੇ ਉਤਪਾਦ ਅਤੇ ਸੇਵਾਵਾਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਕੌਣ ਵਰਤ ਰਿਹਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਇਹ ਵਿਆਪਕ ਆਮ ਵਰਤੋਂ ਵਿੱਚ ਹੈ ਜਾਂ ਕੋਈ ਖਾਸ ਗਰੁੱਪ ਹੀ ਇਸ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਇਹ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਉਮਰ ਵਰਗ ਵਿੱਚ ਹਰਮਨ-ਪਿਆਰਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਆਬਾਦੀ ਦੇ ਹਿਸਾਬ ਨਾਲ ਇਸ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਹੋਰ ਨਿੱਗਰ ਤਰਤੀਬਾਂ ਹਨ?
- ਕਿਹੜੇ ਮੌਸਮੀ ਜਾਂ ਭੂਗੋਲਿਕ ਤੱਤ ਤੁਹਾਡੇ ਉਤਪਾਦ ਜਾਂ ਸੇਵਾ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਉੱਤੇ ਅਸਰ ਪਾਉਂਦੇ ਹਨ?

ਉਤਪਾਦ ਵਿੱਚ ਸੋਧ

- ਕੀ ਇਸ ਨੂੰ ਵਿਦੇਸ਼ੀ ਗਾਹਕਾਂ ਲਈ ਮਨਭਾਉਂਦਾ ਬਣਾਉਣ ਵਾਸਤੇ ਕੋਈ ਸੋਧ ਕਰਨੀ ਪਵੇਗੀ?
- ਦੁਕਾਨ ਵਿੱਚ ਇਹ ਕਿੰਨੀ ਦੇਰ ਬਿਨਾ ਖਰਾਬੀ ਤੋਂ ਰਹਿ ਸਕਦਾ ਹੈ? ਕੀ ਸਫ਼ਰ ਵਿੱਚ ਇਹ ਸਮਾਂ ਘਟ ਜਾਵੇਗਾ?
- ਕੀ ਇਸ ਨੂੰ ਪੈਕ ਕਰਨਾ ਮਹਿੰਗਾ ਪੈਂਦਾ ਹੈ? ਕੀ ਇਸ ਨੂੰ ਵਿਦੇਸ਼ੀ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ ਮੰਗਾਂ ਪੂਰੀਆਂ ਕਰਨ ਲਈ ਆਸਾਨੀ ਨਾਲ ਸੋਧਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਕਾਗਜ਼ਾਤ ਦੀ ਲੋੜ ਪਵੇਗੀ? ਕੀ ਇਹ ਕਿਸੇ ਤਕਨੀਕੀ ਜਾਂ ਕਾਨੂੰਨੀ ਮਾਪਦੰਡਾਂ ਉੱਤੇ ਖਰਾ ਹੋਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ?

ਆਵਾਜਾਈ

- ਇਸ ਨੂੰ ਕਿੰਨੀ ਕੁ ਆਸਾਨੀ ਨਾਲ ਢੇਇਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਆਵਾਜਾਈ ਦੇ ਖਰਚ ਕਾਰਣ ਇਸ ਦੀ ਮੁਕਾਬਲੇ ਦੀ ਕੀਮਤ ਬਣਾਈ ਰੱਖਣ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਮੁਸ਼ਕਲ ਆਵੇਗੀ?

ਸਥਾਨਕ ਨੁਮਾਇੰਦਗੀ

- ਕੀ ਇਸ ਲਈ ਪੇਸ਼ਾਵਰ ਤੌਰ 'ਤੇ ਫਿੱਟ ਕੀਤੇ ਜਾਣ ਜਾਂ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਤਕਨੀਕੀ ਹੁਨਰ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ?
- ਕੀ ਵਿਕਰੀ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸੇਵਾ ਦੀ ਲੋੜ ਪੈਂਦੀ ਹੈ? ਜੇ ਪੈਂਦੀ ਹੈ ਤਾਂ ਕੀ ਇਹ ਸਥਾਨਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਉਪਲਬਧ ਹੈ ਜਾਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਪੇਸ਼ ਕਰਨੀ ਪਵੇਗੀ? ਕੀ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਇਸ ਲਈ ਸਾਧਨ ਹਨ?

ਸੇਵਾਵਾਂ ਦੀ ਬਰਾਮਦ

- ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਸੇਵਾਵਾਂ ਬਰਾਮਦ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਬਾਰੇ ਕਿਹੜੀ ਗੱਲ ਵਿਲੱਖਣ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਡੀਆਂ ਸੇਵਾਵਾਂ ਨੂੰ ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਪੱਧਰ ਦੀਆਂ ਮੰਨਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ?
- ਕੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਬੋਲੀ, ਸੱਭਿਆਚਾਰ ਅਤੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਮਾਹੌਲ ਵਿਚਲੇ ਫ਼ਰਕਾਂ ਦਾ ਲਿਹਾਜ਼ ਕਰਨ ਲਈ ਆਪਣੀਆਂ ਸੇਵਾਵਾਂ ਨੂੰ ਸੋਧਣਾ ਪੈਂਦਾ ਹੈ?
- ਆਪਣੀਆਂ ਸੇਵਾਵਾਂ ਕਿਵੇਂ ਪੇਸ਼ ਕਰਨ ਦੀ ਤੁਹਾਡੀ ਯੋਜਨਾ ਹੈ: ਨਿਜੀ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਕਿਸੇ ਸਥਾਨਕ ਭਾਈਵਾਲ ਰਾਹੀਂ ਜਾਂ ਇਲੈਕਟ੍ਰਾਨਿਕ ਵਿਧੀ ਰਾਹੀਂ।

ਸਮਰੱਥਾ

- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਮੌਜੂਦਾ ਦੇਸੀ, ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਨਵੇਂ ਵਿਦੇਸ਼ੀ, ਦੇਵਾਂ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਭੁਗਤਾ ਸਕਦੇ ਹੋ?
- ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਬਰਾਮਦ ਵਾਲੇ ਗਾਹਕਾਂ ਦਾ ਖ਼ਿਆਲ ਰੱਖ ਸਕੋਗੇ ਜੇ ਤੁਹਾਡੀ ਦੇਸ ਵਿਚਲੀ ਮੰਗ ਵਧ ਜਾਵੇ?