

COMPRAR UNA EMPRESA YA EXISTENTE O CREAR UNA EMPRESA PROPIA

Para el empresario que recién se inicia en los negocios crear una empresa puede ser una tarea abrumadora. Si tiene una gran idea para empezar un negocio y está dispuesto a trabajar duro, es posible que le convenga crear su propia empresa. Pero si desea evitar los problemas comunes de crear una empresa, comprar una empresa ya existente o una concesión exitosa puede ser una mejor opción.

CREAR UNA EMPRESA PROPIA

Ventajas

- Completa libertad para diseñar y gestionar la empresa según su visión personal.
- No se está limitado por las directrices, antecedentes o activos de terceros.
- Oportunidad de ofrecer un producto o servicio nuevo.
- Puede ser una opción menos costosa que comprar una concesión de una empresa exitosa.

Desafíos

- Lograr que la empresa sea rentable puede tomar cierto tiempo.
- No hay garantía de que su empresa será un éxito. El número de nuevas empresas que fracasan es alto.
- Será más difícil conseguir financiamiento porque los prestamistas o inversionistas estarán corriendo un riesgo al financiar su idea.

COMPRAR UNA EMPRESA YA EXISTENTE O UNA CONCESIÓN

Ventajas

- Aproveche el trabajo ya hecho para establecer una marca, atraer clientes, elaborar procesos comerciales y adquirir activos.
- Puede empezar a generar utilidades más rápidamente.
- Es más fácil conseguir financiamiento porque se trata de un modelo de negocios cuyo éxito ya está probado.

Desafíos

- La inversión inicial será generalmente más alta que la inversión necesaria para crear su propia empresa.
- Es posible que el modelo de negocios y(o) la manera de operar la empresa del propietario anterior o del concesionario no coincida exactamente con la visión de usted.