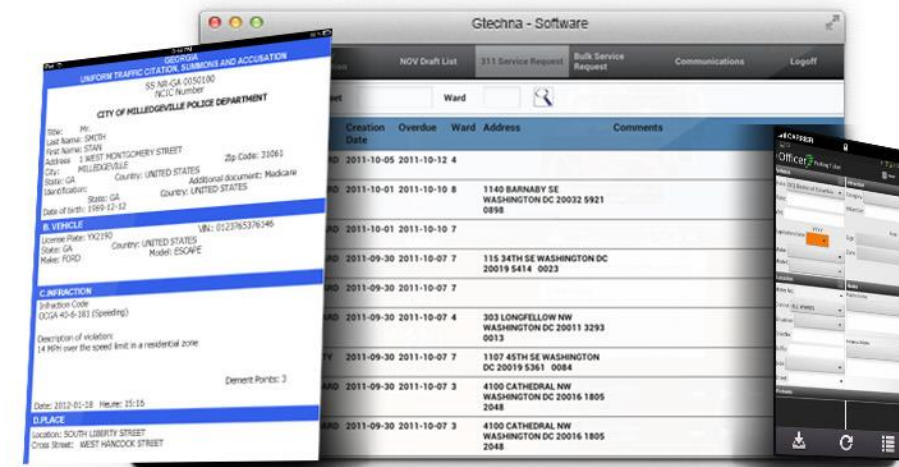


L'EVOLUTION DE LA TECHNOLOGIE COMMENCE ICI.



# Le Mexique Occasion d'affaires

15 avril 2015



Michel Guay  
President

Gtechna (Group Techna)  
[michel.guay@gtechna.com](mailto:michel.guay@gtechna.com)  
+1 (514) 953-9898 ext 101

# Groupe Techna



- **Compagnie:** Fondée en 1993; 45 Employés
- **Produits:** Logiciel - Clé en main  
Billetterie, application de la loi, contravention
- **Marché visés:** Solution intégré de gestion
  - Sécurité publique; gestion de contraventions
  - Gestion de Stationnement privé & Publique
- **Base de clients:** 100+ clients (95% en support technique)
- **Géographie:** Québec 25% - RDC 20% - USA 45% - Int'l 10%
  - 3 revendeurs au Mexique et un client signé en implantation
  - Projection de \$500K en 2015, \$1M en 2016....



# Automatisation de processus;

- Augmentation de efficacité (2 min – 15 min)
- Réduction des coût de « entré de donné »
- Diminution de taux d'erreur (15% réduit a 0%)
- etc...

## Manuel

THE PEOPLE OF THE STATE OF NEW YORK - VS  
74 906953 2  
LAST NAME FIRST NAME INITIAL  
STREET ADDRESS  
CITY (as shown on license) STATE ZIP NO.  
LICENSE OR IDENTIFICATION NUMBER  
THE OPERATOR OR REGISTERED OWNER OF VEHICLE DESCRIBED BELOW  
1561 XLR PASS EX 12 17  
FORD WHITE 4 DR  
THE PERSON DESCRIBED ABOVE IS CHARGED AS FOLLOWS  
PLATE OF OCCURRENCE: E10 290 BAY 17 K62  
DATE OF OCCURRENCE: 11/27/12 11:205 81 B  
FOLLOW INSTRUCTIONS ON REVERSE SIDE  
IF YOU FAIL TO ANSWER THIS SUMMONS BY THE DATE OF HYDEAUT LICENSE 40  
MOTOR VEHICLE TRAFFIC INFRACTION  
DESCRIPTION OF TRAFFIC INFRACTION IF NOT SHOWN ABOVE  
The person described above is summoned to appear at the  
N.Y.S. DEPARTMENT OF MOTOR VEHICLES  
ADMINISTRATIVE ADJUDICATION BUREAU HEARING OFFICE  
Located in the County where the summons was issued:  
Bronx 2455 Sedgwick Ave. 350 Livingston St. 90 East 99th St.  
Queens 1 Lafrank City Plaza (Junction Blvd. & Long Island Expressway)  
Daytime hours are Monday through Friday 8:30 A.M. to 4:00 P.M.  
Evening hours are Thursday 4:00 P.M. to 7:30 P.M.  
Michael Catalano 20 67  
Michael Catalano 815-237-9444 (PD)

## Automatique





# Réussir au Mexique

1. Prendre le temps de comprendre le contexte; plus profond qu'une question de langage.
  - a) Ticket en Espagnol est « Multa » mais il y a beaucoup plus à comprendre.
  - b) Au Mexique, le plus gros problème avec les « Multas » ce n'est pas l'automatisation; paiement, corruption, codes de lois, processus, etc...
  - c) Il faut toujours se souvenir que « clerical labor in Mexico is cheap »;
2. Pour les compagnie en TI, surtout, ne pas prendre pour acquis que le Mexique a une infrastructure stable et mature équivalente à celle du Canada.
3. Ajuster la façon de vendre selon le marché Mexicain.
4. Partenaire local de confiance.
5. Utiliser les ressources locale disponible; Québec, Canada.
6. Loin des yeux, loin du cœur; pour faire affaire au Mexique, il faut aller au Mexique.
7. Patience, patience, patience