



FAIRE DES AFFAIRES AVEC LE GOUVERNEMENT DU QUÉBEC

Sylvain Simard
Conseiller, Coordination, analyse et sociétés d'État
Projets économiques majeurs et sociétés d'État

10 avril 2013

Plan de la présentation

- Contexte légal et réglementaire
- Occasions d'affaires découlant du « Nord pour tous »
- Nos interventions dans divers secteurs :
 - Réseautage et maillage, accompagnement, formation, conférences, etc.
- Conclusion

Contexte légal et réglementaire

Loi sur l'intégrité

Loi sur les contrats des organismes publics

Trois règlements (M/O et Réseaux)

Approvisionnements

Services

Travaux de construction

Politique de gestion des M/O

Politique de gestion du réseau de la santé

Politique de gestion du réseau de l'éducation



Rappel du cadre règlementaire des accords intergouvernementaux

- L'accord sur les marchés publics (AMP)
- L'accord de commerce intérieur (ACI)
- Accord intergouvernemental sur les marchés publics Québec-New York
 - Ouverture réciproque des marchés publics des ministères et organismes publics à l'exception de certains cas particuliers
- Accord Québec-Ontario
- Accord Québec-Nouveau-Brunswick
 - Renégocié en 2008 et aligné sur l'ACI

Survol du Nord pour tous

- **Nord pour tous:** Un des plus grands chantiers de développement **économique**, social et environnemental de notre époque
 - ▶ Se réalisera sur 25 années
 - ▶ 72 % de la superficie du Québec
 - ▶ 80 milliards de \$ en investissement
 - ▶ 20 000 emplois par année
 - ▶ Vise aussi une amélioration des conditions de vie des communautés autochtones et locales

FAIRE DES AFFAIRES AVEC LE GOUVERNEMENT DU QUÉBEC



Zone principale de développement des projets



Survol du Nord pour tous

- **Nord pour tous** : Une **vision**
 - ▶ Développement durable
 - ▶ Développement énergétique, minier, forestier, bioalimentaire, touristique et du transport
 - ▶ Mise en valeur de la faune
 - ▶ Protection de l'environnement
 - ▶ Conservation de la biodiversité

Survol du Nord pour tous

- **Nord pour tous: 4 objectifs**
 - ▶ Développement des communautés
 - ▶ Mise en valeur du potentiel économique
 - ▶ Accessibilité du territoire
 - ▶ Protection de l'environnement

Nord pour tous

- **Formation** « Comment faire des affaires dans le Nord? »
 - 7 régions ont été visitées à l'heure actuelle (1 journée réservée aux entreprises et ½ journée consacrée aux intervenants économiques)
 - Plus de 300 personnes ont été rencontrées
- **Tournée Cap Nord**
 - Amorcée en décembre 2011
 - Toutes les régions du Québec ont été visitées
 - Plus de 4000 personnes, représentants d'entreprises et intervenants d'organismes partenaires ont assistés à ces événements

Nos interventions dans divers secteurs

Deux grands axes d'intervention

- Acheteurs publics :
 - Accroître la connaissance et la prise en compte des produits et services québécois par les **acheteurs publics**
- Fournisseurs potentiels :
 - Sensibiliser les **entreprises** aux occasions d'affaires et les accompagner dans leur démarche, souvent en collaboration avec des partenaires externes

Nos interventions : Activités de réseautage et de maillage

Mettre en contact les acheteurs publics et les fournisseurs de biens et services

- Plan Nord
- Centres hospitaliers universitaires
- Salon des TIC
- Tournée régionale du Québec
- Partenariat avec la Chambre de commerce et d'industrie de Québec
- Achats militaires du Gouvernement fédéral

Activités de réseautage et de maillage : les CHU

- Centre hospitalier de l'Université de Montréal (CHUM)
 - **2,63 G\$**
- Centre de recherche du CHUM (CRCHUM)
 - **460 M\$**
- Centre universitaire de santé McGill (CUSM)
 - **2,36 G\$**
- Centre hospitalier universitaire mère-enfant (CHU Sainte-Justine)
 - **926 M\$**

Activités de réseautage et de maillage : les CHU

- **Rencontres de maillage entre fournisseurs et consortiums qualifiés**
 - Ingénierie, architecture, construction, mobilier fixe et non fixe, équipements médicaux et de logistique, textiles, ...
 - En tout, près de 500 rencontres d'affaires ont eu lieu
 - Le Ministère travaille en collaboration avec le MSSS, Infrastructure Québec et les directeurs de projet afin d'identifier les opportunités d'affaires pour les entreprises québécoises
 - Le Groupe Lacasse de Saint-Pie vient de remporter l'appel d'offres pour les meubles du CRCHUM: 3,4 M\$ et 20 emplois créés (9 mars 2013)

Activités de réseautage et de maillage : Salon des TIC

- Organisé sur une base annuelle
- Journée des acquisitions et des TIC depuis 2011 (JATIC)
- À chaque édition :
 - Environ 50 entreprises technologiques québécoises ont démontré leur savoir faire
 - 300 acheteurs gouvernementaux de différents horizons
- Édition 2012 :
 - 60 exposants (50 % secteur des TIC)
 - 274 acheteurs et influenceurs (70 % du gouvernement du Québec)

Activités de réseautage et de maillage : Tournée régionale

- Réalisée en 2009-2010
- 3 donneurs d'ordre principaux: Hydro-Québec, Centre de services partagés du Québec (CSPQ) et Travaux publics et services gouvernementaux Canada (TPSGC)
- Donneurs d'ordre régionaux: Approvisionnement Montréal
- 12 régions visitées
- 484 entreprises et organismes de développement économique locaux ont été rejoints

Réseautage et maillage : Partenariat avec la Chambre de commerce et d'industrie de Québec

- 4 rencontres organisées sur une base annuelle
- Mettre en contact acheteurs publics et entreprises
- 1500 entreprises et organismes de développement économique locaux ont été rejoints depuis 5 ans

Réseautage et maillage : Achats militaires du gouvernement fédéral

- Projets canadiens d'achat de matériel de défense ayant des exigences en matière de retombées industrielles et régionales
 - La politique canadienne des retombées industrielles et régionales (RIR)
 - Les projets d'acquisition de matériel de défense d'une valeur de plus de 100 M\$ sont soumis à la politique canadienne des RIR
 - Sont visés les projets exempts des accords commerciaux (principalement l'achat de matériel de défense et sécurité)

FAIRE DES AFFAIRES AVEC LE GOUVERNEMENT DU QUÉBEC

Réseautage et maillage : Achats militaires du gouvernement fédéral

- En vertu de cette politique, les soumissionnaires décrochant des contrats du gouvernement canadien doivent accorder des travaux au Canada correspondant à 100 % de la valeur du contrat
- Une partie des retombées liées aux contrats soumis à cette politique peuvent être indirectes

Réseautage et maillage : Achats militaires du gouvernement fédéral

- **La première série d'achats visait principalement le secteur aérospatial**
 - Modernisation de flottes d'aéronefs avec l'achat d'avions de transport C-130J et C-17 et d'hélicoptères de transport CH-147 Chinook
- **Des projets sont présentement en cours pour l'achat de véhicules militaires**
 - Véhicules blindés et de soutien logistique
- **Les projets de construction navale ont été accordés en 2012**
 - Plus de 35 milliards de dollars ont été accordés à des chantiers maritimes hors Québec.
 - Des représentations sont faites par le ministère afin de mettre en contact les fournisseurs québécois de l'industrie avec les adjudicataires de ces AO.

Réseautage et maillage : Achats militaires du gouvernement fédéral

- **Rencontres ministérielles avec les présidents des entreprises bénéficiaires des principaux grands contrats de la défense**
 - Afin de promouvoir le Québec comme lieu favorable à l'investissement
 - Pour susciter/provoquer des occasions de partenariats avec des entreprises du Québec
- **Organisation de missions commerciales**
 - Représentations auprès du gouvernement fédéral (Industrie Canada) afin que le Québec obtienne sa juste part des retombées industrielles

FAIRE DES AFFAIRES AVEC LE GOUVERNEMENT DU QUÉBEC

Nos interventions : Travailler avec les regroupements d'acheteurs

- AQLASS: Association québécoise de la logistique et de l'approvisionnement du secteur de la santé
- CCMP: Conseil canadien des marchés publics
- CSPQ: Centre de services partagés du gouvernement du Québec
- FGRM: Forum des gestionnaires en ressources matérielles du gouvernement du Québec
- FGTI: Forum des gestionnaires en technologies de l'information
- GASPP: Groupe des acheteurs des services publics et parapublics
- GRAPPE: Table de concertation régionale en approvisionnement

Nos interventions : Accompagnement et formation

- Le MDEIE collabore à l'organisation des formations, à l'interne et à l'externe
- Projet initié en 2012 en collaboration avec Québec International et la Chambre de commerce du Montréal métropolitain
 - une formation sur la pénétration des marchés publics internationaux.
 - destinée aux entreprises québécoises
 - vise notamment à favoriser la croissance des exportations québécoises

Conclusion

- Les marchés publics représentent des occasions d'affaire importantes – mais souvent peu connues – pour les entreprises du Québec
- Des défis importants à relever
 - collaboration avec autres organismes publics et parapublics